

Verkaufsberichte per EDIFACT in der Elektronik-Industrie

«Obwohl TransdatiX den speziellen EDIFACT-Konverter noch nicht im Portfolio hatte, waren wir in wenigen Tagen produktiv. Ich war beeindruckt!»

Duncan Hutchings, IT-Manager Ineltro

Ineltro Electronics GmbH
Elektronische Bauteile für Industrie
und Gewerbe



www.ineltro.at

Ineltro – ein starker Partner auf dem österreichischen und zentraleuropäischen Markt.

Die gut eingespielte Mannschaft meistert mit ausgeprägtem Verständnis für die Kundenbedürfnisse alle Aufgaben mit Professionalität und Können.

Zum Portfolio gehören aktive und passive Bauelemente, elektromechanische Produkte und Displays sowie komplette Systemlösungen führender Hersteller der Elektronik-Industrie.

Das Problem

Um die Kommunikation mit einem Lieferanten, einem weltweit bekannten Hersteller elektronischer Bauteile, zu automatisieren, war die Ineltro Electronics GmbH auf der Suche nach einer EDIFACT-basierten Lösung.

Google lieferte TransdatiX (neben zahlreichen anderen Anbietern) – und TransdatiX die technische Umsetzung.

Die Lösung

Die für die monatlichen Verkaufsberichte relevanten Daten werden aus dem ERP-System STEPS extrahiert und von TransdatiX in den Verkaufsbericht gemäß der EDIFICE-Spezifikation (European B2B Forum for the Electronics Industry) umgewandelt. Dieser wird zukünftig über eXite direkt an den Lieferanten verschickt. Ebenso wird der Austausch von Bestellungen mit dem Lieferanten auf EDIFACT-basierten Datenaustausch umgestellt. Beeindruckt war das Unternehmen besonders von der Abwicklungsgeschwindigkeit: «Während wir von einigen Anbietern, die wir bei unserer Recherche angefragt haben, zwei Monate später noch immer kein Angebot hatten, werden mit TransdatiX bereits Folgeprojekte realisiert.»