



Wenn Verzögerungen richtig teuer werden ...

... wenn Zeit Geld kostet, sind technische Lösungen auch für kleine und mittelständische Unternehmen die einzig sinnvolle Antwort. Seit Ilgenfritz in Villach, ein Fachbetrieb für Fleisch, Wurst und Feinkost, seine Rechnungen im EDIFACT-Format mit Hilfe von TransdatiX an die Kunden versendet, ist das Zeitrisko ausgeschlossen - und auch die bisher gelegentlich unvermeidbare Wochenendarbeit zur Rechnungskontrolle entfällt.

Rund 700 Rechnungen fallen bei Ilgenfritz monatlich an. Die Faktura kann erst nach Monatsabschluss am 1. des Folgemonats erstellt werden – aber nur der pünktliche Rechnungseingang am 4. beim Kunden stellt sicher, dass Rechnungen im Zahlungslauf des Kunden noch im gleichen Monat berücksichtigt werden – sonst heißt es 30 Tage warten. Bei einem monatlichen Umsatz von 200.000 Euro und mehr – wobei die Bauern bereits 5 Tage nach Lieferung an Ilgenfritz bezahlt werden – bedeutet das erhebliche finanzielle Vorleistungen für das gewachsene Familienunternehmen.

«Die Vorgaben unserer Kunden waren bis zum Einsatz von TransdatiX oft nur mühsam einzuhalten. Fiel der Monatsletzte auf einen Freitag, wurde am Wochenende fakturiert und die Rechnungen kontrolliert», erzählt Karl Ilgenfritz, Juniorchef des Unternehmens. «Und dann mussten wir hoffen, dass die Post mitspielt und alles auch pünktlich innerhalb eines Tages ausgeliefert wird. Wir mussten hier unbedingt Abhilfe schaffen.»



Dank Automatisierung des Prozesses gehören diese Unsicherheiten ebenso wie die Wochenendarbeit der Vergangenheit an. Aber nicht nur das.

TransdatiX wird geboren

Zunächst war beabsichtigt, die Daten aus dem kaufmännischen System im Zuge einer Progressbasierten Individuallösung zu extrahieren und an die hogast Einkaufsgenossenschaft, dem österreichischen Einkaufsprofil für Gastronomie und Hotellerie in Wals bei Salzburg, zu versenden. In Zusammenarbeit mit TransdatiX in Salzburg entstand jedoch eine weitaus umfangreichere Lösung, die sich gleichzeitig auch als kostengünstiger für das Unternehmen erwies.

«Als uns Francisco González-Rivero von TransdatiX vorschlug, uns mit TransdatiX eine generelle Lösung für Datenschnittstellen und Datenkom-

Leistungsumfang TransdatiX auf einen Blick

TransdatiX ermöglicht die Kommunikation über EDI, XML & Co – ready2use oder easy2do!

Ready2use heißt, dass für Datenkonvertierung und Kommunikation mit Handelspartnern keinerlei Programmierung mehr erforderlich ist. Stehen die Rechnungen, Lieferscheine, und, und, und ... als einfache Excel-Datei (CSV) zur Verfügung, übernimmt TransdatiX den Rest.

Über die Ready2use-Variante hinaus ist auch die Automatisierung des gesamten Prozesses – Datenübernahme aus dem System, Konvertierung und Transfer – easy2do möglich.

TransdatiX wird darüber hinaus von den Kunden sehr erfolgreich bei der Entwicklung von internen und externen Datenschnittstellen, bei der Migration von Daten und im Reporting eingesetzt.

munikation zur Verfügung zu stellen, waren wir bereits von dem Kostenvoranschlag sehr überrascht. Die Individual-Entwicklung war uns zum 10-fachen Preis angeboten worden», meint Karl Ilgenfritz. «Den zusätzlichen Mehrwert konnten wir noch gar nicht absehen, es war ja die



erste Version des Produktes, die im Zuge des Projektes entstand.»

Diese Entscheidung, die ja auch mit einem gewissen Risiko durch einen unbekanntem Anbieter und eine neue Technologie behaftet war, hat das Unternehmen bisher nicht bereut – im Gegenteil. Leistungsumfang, Reaktionsgeschwindigkeit, das Eingehen auf Kundenwünsche und die schnellen Updates und Fehlerkorrekturen haben das Unternehmen von TransdatiX und der Zusammenarbeit mit TransdatiX überzeugt.

Datenkommunikation mit Kunden - der erste Schritt

Als erstes wurde die Rechnungsschnittstelle für die hogast realisiert, da hier der Druck für Ilgenfritz am größten war. Weitere Schnittstellen für die Kommunikation mit dem Kunden kamen nach Bedarf hinzu. Mit der Übertragung des Artikelstamms konnten die elektronischen Beschaffungsprozesse für die Mitglieder der hogast automatisiert werden.

Wer sich heute über das Portal der hogast anmeldet, dem stehen sämtliche Produkte des Villacher Betriebes zur Auswahl. Die umfangreiche Produktpalette umfasst Fleisch und Wurst von A bis Z, so dass die Kunden des Unternehmens keine weiteren Fleischlieferanten mehr benötigen. Rund 20.000 Artikel gehören zum Sortiment von Ilgenfritz, so gibt es allein 40 verschiedene Sorten Extrawurst in den verschiedensten Packungsgrößen und -formen. Alle Änderungen im Artikelstamm bei Ilgenfritz werden automatisch an hogast kommuniziert. Auch zukünftige Änderungen wie z.B. Preisankündigungen oder neue Produkte, die noch nicht im ERP-System erfasst wurden, sind berücksichtigt.

Dazu sagt Karl Ilgenfritz: *«Aus organisatorischen Gründen pflegen wir unsere Artikel im Excel und übernehmen Änderungen erst dann*

in das ERP-System, wenn sie gültig sind. Mit TransdatiX greifen wir aber nicht nur auf das ERP-System zu, sondern nutzen auch die Daten aus der Excel-Datei. Technisch heißt das Multi-Reader – für uns bedeutet es aber nur einen einzigen Knopfdruck unseres Buchhalters, mit dem er sämtliche Artikel, Preise, neue Produkt- und Preisänderungen an hogast übertragen kann.»

Unternehmenscontrolling mit TransdatiX

Bei Ilgenfritz reizt man die flexiblen Einsatzmöglichkeiten von TransdatiX inzwischen in vielfältiger Hinsicht aus. Ohne großen Aufwand werden beliebige Daten aus der ca. 2 Gigabyte großen Datenbank extrahiert, mit Daten aus anderen Dateien verknüpft und in Excel übertragen. So werden sehr einfach beliebige Auswertungen durchgeführt – ohne Programmieraufwand, auf den ganz individuellen Bedarf abgestimmt. Die Implementierung der Schnittstellen macht Karl Ilgenfritz selbst.

«Als gelernter Fleischer zähle ich wohl nicht zu den typischen IT-Experten. Die Erstellung neuer Schnittstellen mit dem TransdatiX Designer ist aber so einfach wie die Bedienung von MS Excel“, meint Karl Ilgenfritz. „Mit der intuitiv verständlichen Oberfläche kann man, nachdem das System einmal installiert ist, sehr schnell alle gewünschten Daten auswählen und in nahezu jedes beliebige Format übertragen.»

Neben typischen Statistiken wie Inventur-Berechnung, Monats-, Kunden- und Artikel-Statistiken dienen spezielle Auswertungen auch dazu, Schwachstellen in den Firmenabläufen zu identifizieren. So sind beispielsweise die Waagen im Unternehmen mit der Progress-Datenbank gekoppelt und jede einzelne Wiegung mit Datum, Uhrzeit und Gewicht wird aufgezeichnet. Mangelnde Konstanz dieser Aufzeichnungen weist auf mögliche Probleme in den Abläufen hin, die vom sehr engagierten Juniorchef dann sys-

Der Nutzen im Überblick

- Kostengünstige EDI-Lösung für die elektronische Kommunikation mit Kunden
- Termindruck im Verrechnungsprozess entfällt
- Keine laufenden Kosten – dank Wartungsfreiheit der Lösung
- Einfache Bedienoberfläche für die Entwicklung unternehmensspezifischer Schnittstellen
- Mehrwert durch Einsatz des Werkzeugs im Zuge des Unternehmenscontrollings

tematisch behoben werden.

Zusammenfassend sagt Karl Ilgenfritz: *«Individuelle Programmierung ist für einen Familienbetrieb wie unserem auf Dauer einfach zu teuer. Für jede neue Auswertung das Software-Haus zu beauftragen, das unser Progress-basiertes kaufmännisches System realisiert hat, würde unsere Möglichkeiten stark einschränken. Mit TransdatiX können wir nicht nur die Kommunikation mit unseren Kunden sehr kostengünstig und sicher elektronisch abwickeln, wir können alle weiteren Anforderungen einfach selbst umsetzen. Das erspart uns erhebliche Ausgaben, ohne dass wir uns einschränken müssen.»*

Weitere Informationen

Ilgenfritz GmbH & Co. KG.
Karl Ilgenfritz jun.
St. Josefstraße 35
A-9500 Villach
Tel. +43 4242 32526
ilge@ilge.at

TransdatiX
Francisco González-Rivero
Nonntaler Hauptstraße 110
A-5020 Salzburg
Tel. +43 662 829390-20
francisco.gonzalez@transdatix.com
www.transdatix.com